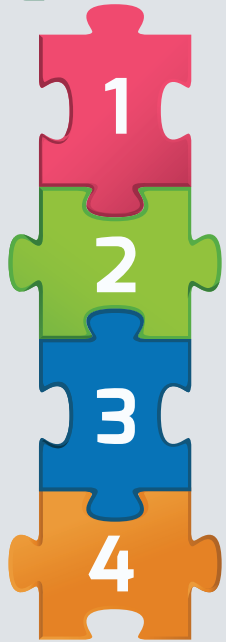


Qualités requises

Profil des élèves intégrant cette formation



1 Sens de l'Ecoute

Vous avez à coeur d'être à l'écoute des besoins du client.

2 Endurance & Dynamisme

Vous restez souvent en position debout, vous portez et déplacez des marchandises.

3 Sens de l'Organisation

Vous savez faire preuve de rigueur et de méthode dans votre travail.

4 Adaption & Disponibilité

Il faut savoir que les horaires sont parfois irréguliers.



ET après le CAP

Que faire après un CAP EPC...



01 INSERTION PRO

Le Diplôme du CAP EPC est un diplôme professionnel qui permet de se présenter sur le marché du travail.

03 MENTION COMP

Il est également possible de compléter sa formation avec une mention complémentaire Assistance, Conseil, Vente à distance.

02 BAC PRO

Avec un très bon dossier une poursuite d'études en Baccalauréat Professionnel est envisageable:

- Bac Pro Métiers du Commerce et de la Vente, Option A ou B
- Bac Pro Technicien Conseil
- Vente en Alimentation

Contact

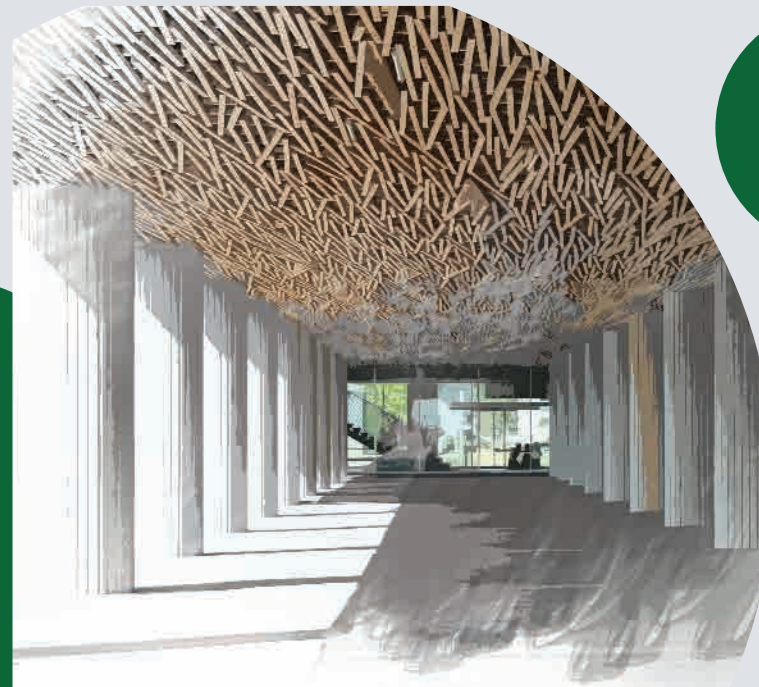
✉ Lycée Jean-Mermoz
53 rue du docteur Hurst
68300 Saint Louis
☎ 03.89.70.22.70

Directrice Déléguée à la Formation Professionnelle et Technologique
Sophie ANSELM sophie.anselm@ac-strasbourg.fr

Coordonateur CAP EPC

CAP EPC

EQUIPIER POLYVALENT DU COMMERCE



PARCOURS DE FORMATION

... 2 années pour un CAP...



CAP Equipier Polyvalent du Commerce

Les diplômés du CAP Equipier Polyvalent du Commerce sont impliqués dans les objectifs de vente de leur entreprise mais de manière indirecte car ils ne jouent pas le rôle de commerciaux. Leurs principales missions sont les suivantes:

- La réception et le suivi des commandes et des colis,
- L'approvisionnement et la mise en valeur de l'unité commerciale,
- L'accueil, l'information, le conseil et l'accompagnement du client tout au long de son parcours d'achat.



Débouchés

Cette formation offre une large possibilité de première insertion professionnelle :

- Employé(e) de libre service,
- Equipier de vente,
- Equipier polyvalent,
- Equipier de caisse,
- Employé de commerce,
- Vendeur en alimentation générale,
- Vendeur en produits utilitaires,
- Vendeur en prêt-à-porter, en confection,
- ...



Un premier pas vers les métiers de la vente

1



Conditions d'accès

Elèves venant de 3^{ème} générale, prépa métier, ULIS, Segpa
Destiné aux élèves qui envisagent d'entrer rapidement dans le monde du travail.

2



31h00 de cours

19h Enseignements prof
3h30 Consolidation, Acc perso & à l'orientation
8h30 Enseignements généraux

3

14 sem. de stages

Une formation qui s'appuie sur une réelle immersion en entreprise

4

Un CAP...



Obtention d'un CAP à la fin de la 2^{ème} année

